

Communiqué de presse

CMI reprend le Français SLETI, concepteur d'ateliers et d'installations de traitement de surface électrolytiques et chimiques

Paris, le 9 février 2015

Le Groupe CMI a procédé ce 9 février 2015 à l'acquisition de la société française SLETI. Concepteur d'ateliers et d'installations de traitement de surface électrolytiques et chimiques, SLETI emploie une quarantaine de personnes dans la région de Lyon en France et réalise un chiffre d'affaires annuel de l'ordre de 13 millions d'euros. Cette intégration permet à CMI d'élargir son offre en matière de traitement de surface, déjà bien ancrée dans les solutions de traitement de la tôle en continu.

Concepteur ensemblier d'ateliers et d'installations entièrement automatisées, SLETI réalise depuis près de 40 ans études, fabrications, installations, mises en service, formations et maintenance. La société est connue pour sa capacité à concevoir des installations de traitement de surface intégrant une robotique de manutention de dernier cri et pour sa volonté d'optimiser conjointement l'exploitation des matériels de production et de traitement des effluents.

CMI conçoit, modernise et entretient des équipements dans les domaines de l'énergie, de la défense, de l'industrie et de l'environnement. Les solutions que CMI offre à ses clients contribuent à améliorer les performances économiques et techniques de leurs outils de production, tout en réduisant leur empreinte environnementale. Avec un chiffre d'affaires de près de 900 millions d'euros et plus de 4.400 collaborateurs hautement qualifiés, le Groupe CMI est basé à Seraing (Belgique) et est implanté en Europe, aux Etats-Unis, en Afrique, au Brésil, en Russie, en Inde et en Chine. Ses solutions de traitement de surface et environnementales se déclinent notamment à travers la renommée de CMI Beugin, CMI Proserpol, Balteau et CMI Europe Environnement.

Jean-Paul Meunier, fondateur de SLETI : « Nous sommes heureux de rejoindre un groupe d'envergure internationale et de pouvoir contribuer au succès de ses solutions de traitement de surface. Je ne doute pas que les équipes de SLETI développeront leur savoir-faire dans le cadre du Groupe CMI et qu'elles sauront saisir les opportunités qui leur sont offertes, notamment pour concevoir des installations toujours plus performantes et pour développer nos activités à l'international. »

Jean Jouet, Président de CMI Industry, la branche de CMI qui intègre SLETI : « Cette opération nous permet de prendre une place significative dans le marché du traitement de surface, en particulier dans le secteur de l'aéronautique en forte croissance. Grâce à notre gamme de solutions en matière de traitement des effluents liquides et gazeux, nous sommes capables de

concevoir des installations respectueuses de l'environnement. SLETI pourra en outre s'appuyer sur la longue expérience et les compétences du Groupe CMI pour conquérir de nouveaux marchés à l'export. Je souhaite la bienvenue à nos nouveaux collègues et mettrai tout en œuvre pour que leur intégration au Groupe CMI soit une réussite pour eux comme pour nous. »

Intervenants de l'opération :

- SLETI : Jean-Jacques Ricci, Karima Ricci
- CMI : Jean-Marc Kohlgruber, Audrey Massart
- Conseil financier vendeur : Pramex International (Jérôme Dupas, Thomas Chomel, Jean-Christophe Hornecker)
- Conseil juridique vendeur : CMS Bureau Francis Lefebvre (Michèle Haybrard)
- Conseil juridique acquéreur : Linklaters (Yves Moreau, Erwan Ogier)

À propos de Pramex International

Issu du réseau des Banques Populaires, premier groupe bancaire des PME en France, Pramex International, filiale de BPCE International et Outre-mer, est le leader français du conseil en implantation internationale dédié aux entreprises de tailles moyenne et intermédiaire.

A travers son activité Corporate Finance, Pramex International accompagne les entreprises sur les opérations de haut de bilan en s'appuyant sur deux piliers forts :

- A Paris, une équipe de dix professionnels dans le conseil en fusions-acquisitions, travaillant étroitement avec ses consultants en régions françaises, au plus proche des entreprises, qui bénéficient de la connaissance des tissus économiques régionaux transmise par le réseau des Banques Populaires,

- Dans 13 pays, un réseau opérationnel intégré de 15 bureaux composé de consultants multiculturels spécialisés sur les différents métiers du développement des entreprises Small & Mid Caps.

Les professionnels de Pramex International s'appuient sur un savoir-faire unique proposant des solutions à chaque phase d'un développement international, depuis la définition de la stratégie jusqu'à sa mise en œuvre opérationnelle et ce, dans la durée, clé de la réussite.

Plus d'informations : www.pramex.com

A propos de BPCE

Le Groupe BPCE, deuxième groupe bancaire en France, s'appuie sur deux réseaux de banque commerciale autonomes et complémentaires : celui des 19 Banques Populaires et celui des 17 Caisses d'Epargne. Dans le domaine du financement de l'immobilier, il s'appuie également sur le Crédit Foncier. Il est un acteur majeur de la banque de grande clientèle, de la gestion d'actifs et des services financiers avec Natixis. Le Groupe BPCE compte plus de 36 millions de clients et bénéficie d'une large présence en France avec 8 000 agences, 115 000 collaborateurs et plus de 8,8 millions de sociétaires.

Plus d'informations : www.bpce.fr

Contacts presse - Pramex International

Virginie Sabag
Responsable Communication : +33 (0)1 72 69 44 70
virginie.sabag@pramex.com



Jérôme Dupas
Managing Director Corporate Finance : +33 (0)1 72 69 44 68
jerome.dupas@pramex.com

www.pramex.com



[@PramexBPCE](https://twitter.com/PramexBPCE)